

ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ GLORYON

- ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ
- КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ GLORYON
- СТРУКТУРА ВЫПЛАТ
- ▲ 1-Я ФАЗА: СТАРТ
- ⚗ 2-Я ФАЗА: РОСТ
- 3-Я ФАЗА: ЛИДЕРСТВО
- ✕ 4-Я ФАЗА: МИЛЛИОН
- GLORYON AUTO CLUB
АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА GLORYON
- ГЛОССАРИЙ

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТ БОНУСА

Бонус рассчитывается раз в месяц. По итогам расчета финансовые вознаграждения начисляются на ваш персональный внутренний счет.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)

Объем ваших личных заказов и заказов ваших клиентов, расписанный в текущий месяц. Измеряется в PV (Point Volume).

АКТИВНЫЙ МЕНЕДЖЕР

Менеджер, выполнивший не менее 70 PV личного объема в текущем месяце. Это является условием на получение бонусов Плана вознаграждений.

ЛИЧНО-ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ЛГО)

Сумма личных объемов всех ваших партнеров и вашего личного объема в расчетном месячном периоде. Измеряется в PV.

НАСТАВНИК

Менеджер, который пригласил вас в бизнес и был указан при подписании партнерского соглашения.

ПОКОЛЕНИЕ

Все менеджеры, у которых вы являетесь наставником, являются вашим первым поколением. Все менеджеры, чьими наставниками они являются, это ваше второе поколение. И так далее.

УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА (У.Е.)

Условная единица Gloryon (у.е.) – единица начисления бонусов.
1 у.е. = 30 рублей.

КВАЛИФИКАЦИЯ

Степень в карьерной лестнице, которая рассчитывается ежемесячно на основе созданного товарооборота и определяет ваши выплаты по Плану вознаграждений.

ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3 000 PV и больше.

БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ GLORYON

ШАГ 1 Обратитесь к человеку, предложившему вам бизнес с Gloryon, и зарегистрируйтесь в качестве партнера. Если такого человека нет, позвоните в сервисный отдел Gloryon по телефону 8-800-200-55-88. Вам помогут найти наставника в вашем регионе.

ШАГ 2 Активируйте свое Партнерское соглашение, сделав заказ на сумму от 70 PV. Уже с этого товарооборота вы получите первый доход в ближайший расчет бонуса!

СТРУКТУРА ВЫПЛАТ

План вознаграждений Gloryon включает 4 взаимодополняющие фазы

1-я ФАЗА



СТАРТ

Выплаты за ваш личный товарооборот, заказы ваших клиентов и товарооборот партнеров первого поколения.

2-я ФАЗА



РОСТ

Выплаты за товарооборот вашей боковой группы, а также дополнительные выплаты за ваш личный товарооборот и заказы ваших клиентов.

3-я ФАЗА



ЛИДЕРСТВО

Выплаты за товарооборот лидерских ветвей вашей структуры.

4-я ФАЗА



МИЛЛИОН

Выплаты за высокие достижения в Gloryon общей суммой

1 000 000 у.е.



СТАРТ

1-я ФАЗА

Доход за личный товарооборот и товарооборот партнеров первого поколения. 1-я фаза включает 3 бонуса.

БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

Выплаты за личный объем 70 ед. и более

- За личный объем 70 PV вы получаете фиксированную выплату 30 у.е.
- Все, что превышает 70 PV, поощряется 85% от суммы превышения.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)	БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ, у.е.
< 70 PV	0
≥ 70 PV	30 + 85% от превышения 70 PV

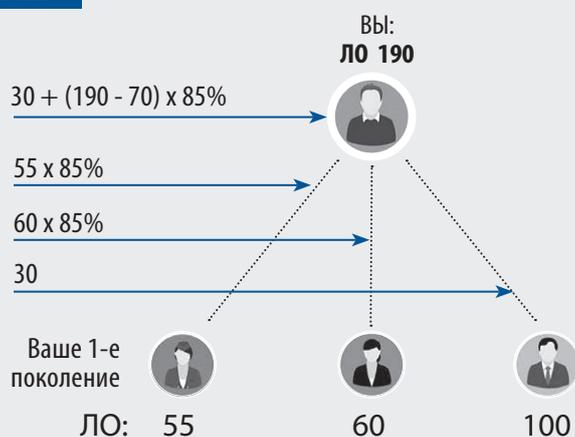
БОНУС НАСТАВНИКА

Выплаты за личные объемы партнеров в 1-м поколении

- За личный объем партнера в 1-м поколении < 70 PV вы получаете 85% от этого объема.
- За личный объем партнера в 1-м поколении ≥ 70 PV вы получаете фиксированную выплату 30 у.е.

ЛО ПАРТНЕРА 1-ГО ПОКОЛЕНИЯ	БОНУС НАСТАВНИКА
< 70 PV	85%
≥ 70 PV	30 у.е.

ПРИМЕР



ВАШ БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

Вы сделали ЛО 190 PV.

За первые 70 PV вы получите 30 у.е., а за все, что свыше 85%, то есть $(190 - 70) \times 85\% = 102$ у.е. Итого ваш Бонус личных продаж: $30 + 102 =$ **132 у.е.**

ВАШ БОНУС НАСТАВНИКА

Партнеры вашего первого поколения сделали объемы 55, 60 и 100 PV.

За первые два товарооборота вы получите 85%, а за третий – фиксированные 30 у.е., то есть $55 \times 85\% + 60 \times 85\% + 30 =$ **127,75 у.е.**

Суммируем вознаграждения и получаем ваш доход в 1-й фазе:
(по Бонусу личных продаж и Бонусу наставника)

132 + 127,75 = 259,75 у.е.

Обратите внимание!

Во всех фазах Плана вознаграждений бонусы рассчитываются с учетом компрессии. КОМПРЕССИЯ – это сжатие структуры до числа активных менеджеров. То есть, если менеджер не выполнил активности в данном месяце, при расчете бонусов объемы его первого поколения поднимаются к вышестоящему менеджеру с активностью. Однако в расчете квалификации компрессия не учитывается.

ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС

Партнеры компании с личным объемом 200 и более PV получают подарочный бонус.

ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС = ЛО x 25%

Подарочный бонус начисляется на ваш подарочный счет, который вы можете использовать для приобретения любого продукта из каталога Gloryon.

ПРИМЕР

Вы сделали ЛО 1000 PV.

Это больше, чем 200 PV. Значит, за этот объем вам будет начислено $1000 \times 25\% = 250$ у.е. на подарочный счет.



РОСТ

2-я ФАЗА

Доход за личный товарооборот и товарооборот вашей боковой группы. Суммируется с доходами 1-й фазы.

Важные понятия

ВЕТВЬ

Каждый отдельный менеджер вашего первого поколения и вся его команда являются для вас отдельной ветвью.

БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

БОКОВОЙ ОБЪЕМ (БО)

Суммарный объем, включающий ваш личный объем и объем вашей боковой группы в расчетном месячном периоде. Рассчитывается в PV.

БОНУС РОСТА

Выплаты за личный объем и групповые объемы ветвей вашей боковой группы

Процент Бонуса роста зависит от лично-группового объема (ЛГО) вашей структуры.

ЛГО, PV	Квалификация	Процент Бонуса роста
меньше 200	Без квалификации	0%
200	Менеджер 1-й ступени	9%
400	Менеджер 2-й ступени	18%
800	Менеджер 3-й ступени	27%
1 500	Инструктор	36%
3 000	Профи-инструктор	45%

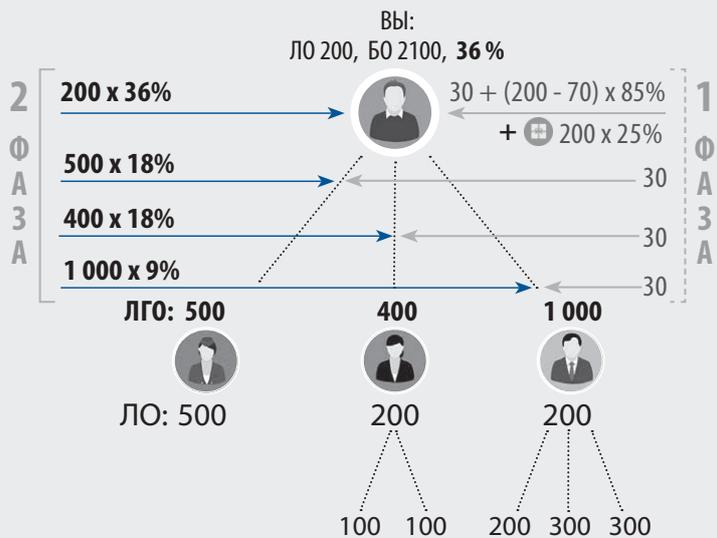
- За ЛО вы получаете процент вознаграждений целиком.
- За объем ветви – разницу своего процента Бонуса роста и процента партнера 1-го поколения.

Обратите внимание!

Если менеджер вашего первого поколения не выполнил норму личного объема (не сделал активность), вы с его личного объема получите полный процент вознаграждения, а его структура при расчете виртуально поднимется в ваше первое поколение.

Бонус роста выплачивается дополнительно к бонусам 1-й фазы.

ПРИМЕР



БОНУСЫ 1-й ФАЗЫ (СТАРТ):

Вы сделали ЛО 200 PV.

Партнеры в 1-м поколении сделали 500, 200 и 200 PV.

$$30 + (200 - 70) \times 85\% + 30 + 30 + 30 = 230,5 \text{ у.е.}$$

Бонус личных продаж

Бонус наставника

+ Подарочный бонус: $200 \times 25\% = 50 \text{ у.е.}$

БОНУСЫ 2-й ФАЗЫ (БОНУС РОСТА):

$$200 \times 36\% + 500 \times 18\% + 400 \times 18\% + 1\,000 \times 9\% = 324 \text{ у.е.}$$

За ЛО

За объемы ветвей

Суммируем и получим: **230,5 + 50 + 324 = 604,5 у.е.**



ЛИДЕРСТВО

3-я ФАЗА

Доход за помощь своим партнерам в создании профессиональных команд.

Суммируется с доходами 1-й и 2-й фазы.

Важные понятия

ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3 000 PV и больше.

ГРУППОВОЙ УРОВЕНЬ

Это часть вашей структуры, в основании которой находится партнер в квалификации Профи-инструктор и выше, до встречи с другим партнером в квалификации Профи-инструктор и выше. Групповой уровень может включать неограниченное число поколений.

ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Выплаты за товарооборот в ваших лидерских ветвях

Выплачивается партнерам в квалификации Координатор и выше. Квалификация рассчитывается ежемесячно, она определяет процент и глубину выплат с групповых уровней.

Квалификация	Координатор	Профи-координатор	Эксперт	Профи-эксперт	Мастер	Профи-Мастер
Лично-групповой объем, PV	5 000	7 500	12 000	20 000	40 000	80 000
Кол-во лидерских ветвей	1	2	3	4	5	5, из них 2 с ГО 20 000 PV
Боковой объем, PV	1 500	1 500	1 000	1 000	500	500

Проценты Лидерского бонуса:

Квалификация	Координатор	Профи-координатор	Эксперт	Профи-эксперт	Мастер	Профи-Мастер
1-й групповой уровень	10%	10%	10%	10%	10%	10%
2-й групповой уровень		5%	6%	7%	8%	9%
3-й групповой уровень			5%	6%	7%	8%
4-й групповой уровень				5%	6%	7%
5-й групповой уровень					5%	6%
6-й групповой уровень						5%



МИЛЛИОН

4-я ФАЗА

Доход за квалификацию
VIP-Мастер и выше.

Суммируется с доходами 1-й, 2-й и 3-й фаз.

БОНУС МИЛЛИОНЕРА

Выплаты за растущий товарооборот в наивысших мастерских квалификациях

Бонус выплачивается каждый месяц, в который подтверждается соответствующая квалификация. Если прошло больше времени, чем было выделено на выплату Бонуса миллионера, то выплаты прекращаются и остаток бонуса аннулируется.

Выплачивается партнерам в квалификации VIP-Мастер и выше.

Квалификация	Условия квалификации	Бонус Миллионера	Кол-во выплат	Время для получения
VIP-Мастер	ЛГО 160 000 PV, БО 500 PV, 5 лидерских ветвей, из них 3 с ГО 30 000 PV.	25 000 у.е.	12	18 мес.
VIP-Мастер 1-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером в каждой из 3 разных ветвей.	$25\ 000 + 75\ 000 =$ 100 000 у.е.	12	18 мес.
VIP-Мастер 2-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером в каждой из 5 разных ветвей.	$100\ 000 + 150\ 000 =$ 250 000 у.е.	18	27 мес.
VIP-Мастер 3-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером 1-й ступени в каждой из 3 разных ветвей.	$250\ 000 + 250\ 000 =$ 500 000 у.е.	18	27 мес.
Гранд-Мастер	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-мастером 2-й ступени в каждой из 3 разных ветвей.	$500\ 000 + 500\ 000 =$ 1 000 000 у.е.	24	36 мес.

GLORYON AUTO CLUB

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА



Выбери автомобиль под свой характер!



В Gloryon вы можете стать владельцем автомобиля из салона, вступив в автомобильную программу Gloryon Auto Club!

1. Достигните звания Эксперт и выше.
2. Подайте заявку на участие в Gloryon Auto Club.
3. Поддерживайте квалификацию, равную званию.
4. Приезжайте в дилерский автосалон за своей машиной.
5. Обменивайте автомобиль на модель следующего класса при росте вашей квалификации.

ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ WWW.GLORYON.COM

ГЛОССАРИЙ

АКТИВНЫЙ МЕНЕДЖЕР

Менеджер, выполнивший активность в текущий месяц.

БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

БОКОВОЙ ОБЪЕМ (БО)

Суммарный объем, включающий ваш личный объем и объем вашей боковой группы в расчетном месячном периоде. Рассчитывается в PV.

ВЕТВЬ

Каждый отдельный менеджер вашего первого поколения и вся его команда являются для вас отдельной ветвью.

ГРУППОВОЙ УРОВЕНЬ (ГУ)

Часть вашей структуры, в основании которой находится партнер в квалификации Профи-инструктор и выше, до встречи с другим партнером в квалификации Профи-инструктор и выше.

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ АКТИВНОСТЬ

Выполнение ежемесячной нормы личного объема 70 PV, которая является условием на получение бонусов Плана вознаграждений.

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БОНУС

Сумма ваших ежемесячных доходов по Плану вознаграждений.

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТ БОНУСА

Бонус рассчитывается раз в месяц. По итогам расчета финансовые вознаграждения начисляются на ваш персональный внутренний счет.

КОМПРЕССИЯ

Сжатие структуры до числа активных менеджеров.

КВАЛИФИКАЦИЯ

Степень в карьерной лестнице, которая рассчитывается ежемесячно на основе созданного товарооборота и определяет ваши выплаты по Плану вознаграждений.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)

Объем ваших личных заказов и заказов ваших клиентов. Измеряется в PV.

ЛИЧНО-ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ЛГО)

Сумма личных объемов всех ваших партнеров и вашего личного объема в расчетном месячном периоде. Выражается в PV.

НАСТАВНИК

Менеджер, который пригласил вас в бизнес и был указан при подписании партнерского соглашения.

ОБЪЕМ

Объем товарооборота, с которого выплачивается вознаграждение, определяется как сумма объемов всех купленных вами и вашей структурой продуктов. Объем измеряется в PV.

ПОКОЛЕНИЕ

Все менеджеры, у которых вы являетесь наставником, являются вашим первым поколением. Все менеджеры, чьими наставниками они являются, это ваше второе поколение. И так далее.

ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3000 PV и больше. С таких ветвей не делаются выплаты в 1-й и 2-й фазе.

УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА (У.Е.)

Условная единица Gloryon (у.е.) – единица начисления бонусов. 1 у.е. = 30 рублей.